



MARZIPAN AUS LIEBE. SEIT 1806.



Wir sind ein bekanntes Familienunternehmen der Süßwarenbranche mit dem Anspruch, weltweit das beste Marzipan herzustellen. Die lange Tradition wird mittlerweile in 7. und 8. Generation bewahrt und fortgeführt. Unser Ziel erreichen wir durch initiativreiche, qualifizierte Mitarbeitende. Sie erwarten eigenverantwortliche Aufgaben innerhalb klarer Strukturen und Kompetenzen. Wir bieten Ihnen ein attraktives familiäres Arbeitsumfeld mit hoher sozialer Verantwortung, in dem sich Tradition und Innovation nicht widersprechen.



Wir suchen Sie!

Für die Bereiche Export und Special Accounts suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Sinne einer Nachfolgebesetzung in direkter Berichtslinie an die Geschäftsführung einen

LEITER (M/W/D) EXPORT UND SPECIAL ACCOUNTS IN VOLLZEIT

IHR AUFGABENGEBIET:

- Verantwortung für die strategische Ausrichtung unserer Auslandsmärkte (Schwerpunkte: Westeuropa, Nordamerika und Russland) sowie des Duty-Free-Geschäfts – mit voller Budget- und Geschäftsbereichsverantwortung
- Betreuung unserer Direktkunden in den Bereichen Industrie, Dienstleistung und Werbeagenturen einschließlich Kaltakquise und Umsetzung von Direktmarketingmaßnahmen
- Entwicklung von detaillierten Markteintritts- bzw. Marktbearbeitungsstrategien für potenzialstarke Zielmärkte sowie Auswahl von länderspezifischen Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Evaluierung und Optimierung des bestehenden Distributoren-Netzwerks
- Systematische Führung und Weiterqualifizierung des 16-köpfigen Teams
- Organisation und Durchführung von Messeauftritten weltweit

IHR PROFIL:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation mit vorausgegangener kaufmännischer Ausbildung
- Mehrjährige Berufspraxis im internationalen Vertrieb/Export (B2B und B2C) mit entsprechenden Kenntnissen in den operativen Prozessen und Spezifika im Bereich Export und Special Accounts sowie in den relevanten Rechtsvorschriften
- Umfassende Verhandlungserfahrung mit Distributoren und internationalen Entscheidern des Handels – mit einem aktiven internationalen Netzwerk
- Verhandlungssicheres Englisch; Kenntnisse in einer weiteren Sprache vorteilhaft
- Interkulturelle Kompetenz, kunden- und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie souveränes Auftreten
- Bereitschaft zu weltweiter Reisetätigkeit

Sind Sie genau die richtige Besetzung? Dann werden Sie jetzt ein Teil unseres Führungsteams und bewerben sich unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerbung@niederegger.de oder online über unsere Website. Für einen ersten vertraulichen Austausch steht Ihnen unser Leiter Personal, Herr Seifert, unter der Telefonnummer 0451/5301-180 gern zur Verfügung.

J. G. NIEDEREGGER GmbH & Co. KG

Personalleitung | Herrn Oliver Seifert | Zeissstrasse 1-7 | 23560 Lübeck | www.niederegger.de